

何

経営革新ダントツ化プロジェクト

客

「経営革新ダントツ化プロジェクト」とは、セミナーやコミュニティづくりを通して、使えるノウハウやビジネス情報を集め現場に活かすことで、貴社のビジネスを「ダントツ化」させるプロジェクトです。

今回はプロジェクトの口火を切るものとして、現場で即使える「行列をつくる集客設計」、「利益を生み出す企業の舞台裏・徹底分解」など普通では聞けない情報を提供するとともに、交流会ではビジネスに役立つゆるやかなコミュニティづくりをお手伝いします。



対象

経営革新計画承認企業もしくは
経営革新計画に興味のある企業 100社

経営革新計画承認企業はもちろんのこと、これから経営計画を考えてみようという方も、是非ご参加いただき、ビジネス・チャンスにつなげてください。

平成23年 1月27日(木)

13:00開場(12:30受付)

会場：福岡県中小企業振興センター3階

(福岡市博多区吉塚本町9番15号)



I. _____ (13:10~)

II. _____ (13:40~)

- ① /講師：独立行政法人 産業技術総合研究所
サービス工学研究センター 副センター長 内藤 耕 氏
- ② **客** /講師：(株)佑コンサルタンツアイ 代表 野元 泰秀 氏



III. _____ (16:20~)

- ① (売れるHPづくり、集客ノウハウ、営業ノウハウなど)
- ② (ムダ・ムリ・ムラをなくす、スタッフをどう動かすか、他とのつながり)
- ③ (技術、生産体制、人、資源のマッチング、助成金活用)

※どのテーマにもご自由に参加いただけます。

※終了後、懇親会(18:00~会費4,000円)も開催しますので、ぜひご参加ください。

この情報が「販路」・「集客」・「利益」を生む



体

客

顧客をつかむ！

徹底的な現場主義で数々の企業の売上を「作って」きた
カリスマコンサル。常に中小企業の現場最前線に立つ

HP



売上を「創」るとは



工学博士。東京大学人工物工学研究センター客員助教
授兼務。現場のムリ・ムラ・ムロ削減が利益と顧客を生む



スーパーホテルの
ベッドには、
なぜ足がないのか？

【マッチング交流会イメージ】



『売れるマーケットはこうつくれ！』

アドバイザー - 野元泰秀氏
イメージプランナー - 坂田呂尚氏 ほか

【失われた利益を探せ】

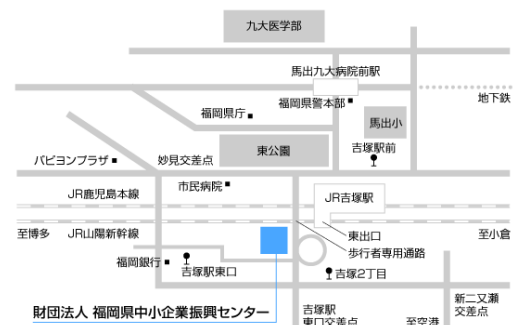
アドバイザー - 内藤 耕氏
診断士 - 藤原順一氏 ほか



【マッチング交流会イメージ】

『経営資源を補うパートナーづくり』

経営コンサルタント - 石井喜代巳氏
診断士 - 西岡 隆氏 ほか



(↑開催会場はこちらです↑)